

Plan de Compensación

2025.06.08

Visión Compartida, Éxito Compartido

Miembros con valores compartidos

=

Taza de retención estable

=

Motor de crecimiento a largo plazo

La Confianza viene de ser profesional, claro y transparente

- Explica las cuotas de servicio y contribuciones compartidas futuras para evitar perder miembros.
- Evita estrictamente los terminus de aseguranzas—Good Driver Mutuality no es un proveedor de seguros de autos.
- Prioriza crecimiento constante y sostenible—no especulaciones a corto plazo ni expansión a ciegas.

1. Comisión de Liderazgo

Miembro	Afiliados										Comisión de Liderazgo se paga de inmediato. Comisión basada en cotización del plan de mutualidad
	L1	»»»	L2	L3	L4	L5	L6	L7	L8	L9	
	Tu refieres 5 vehículos	Avance de Rango & Requerimientos:	6	7	8	9	10	11	12	12	
	➤ Educación ➤ Examen ➤ Registro: \$9.90	➤ Puntos Acumulados (500 per vehículo) ➤ Maximo % por linea: 40%	7,500 15 vehículos	20,000 40 vehículos	50,000 100 vehículos	125,000 250 vehículos	300,000 600 vehículos	750,000 1,500 vehículos	2,000,000 4,000 vehículos	5,000,000 10,000 vehículos	
✓	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	10%
	✓		✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	8%
			✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	5%
				✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	3%
					✓	✓	✓	✓	✓	✓	2%
						✓	✓	✓	✓	✓	1.5%
							✓	✓	✓	✓	1.5%
								✓	✓	✓	1.5%
									✓	✓	1.5%
										✓	1%

Retention Requirement: If a mutuality plan is canceled within 90 days, any points awarded will be deducted, and rewards previously given will be subtracted from future rewards. Please stay updated on the retention rate via the GDM APP.

Rank Maintenance: Affiliates must maintain the required number of valid directly referred Mutuality Plans for their level. Falling below this threshold triggers a 30-day review period, during which rewards exceeding the downgraded level are frozen. If restored within the period, frozen rewards are released with no downgrade. Otherwise, the Affiliate is downgraded (potentially multiple levels) to match their current valid plan count.

Bonos de Arranque Rapido



Ponte estas metas ya

1. Dentro de 20 días de Unirte a GDM: 20%+\$300

Complete 5 referidos directos de vehículos, finalice el Entrenamiento para Achievers, alcance el estatus de Afiliado Nivel 1 y únase al grupo de Afiliados en la app Affiliate Lark; todo dentro de los 20 días posteriores a unirse a GDM.

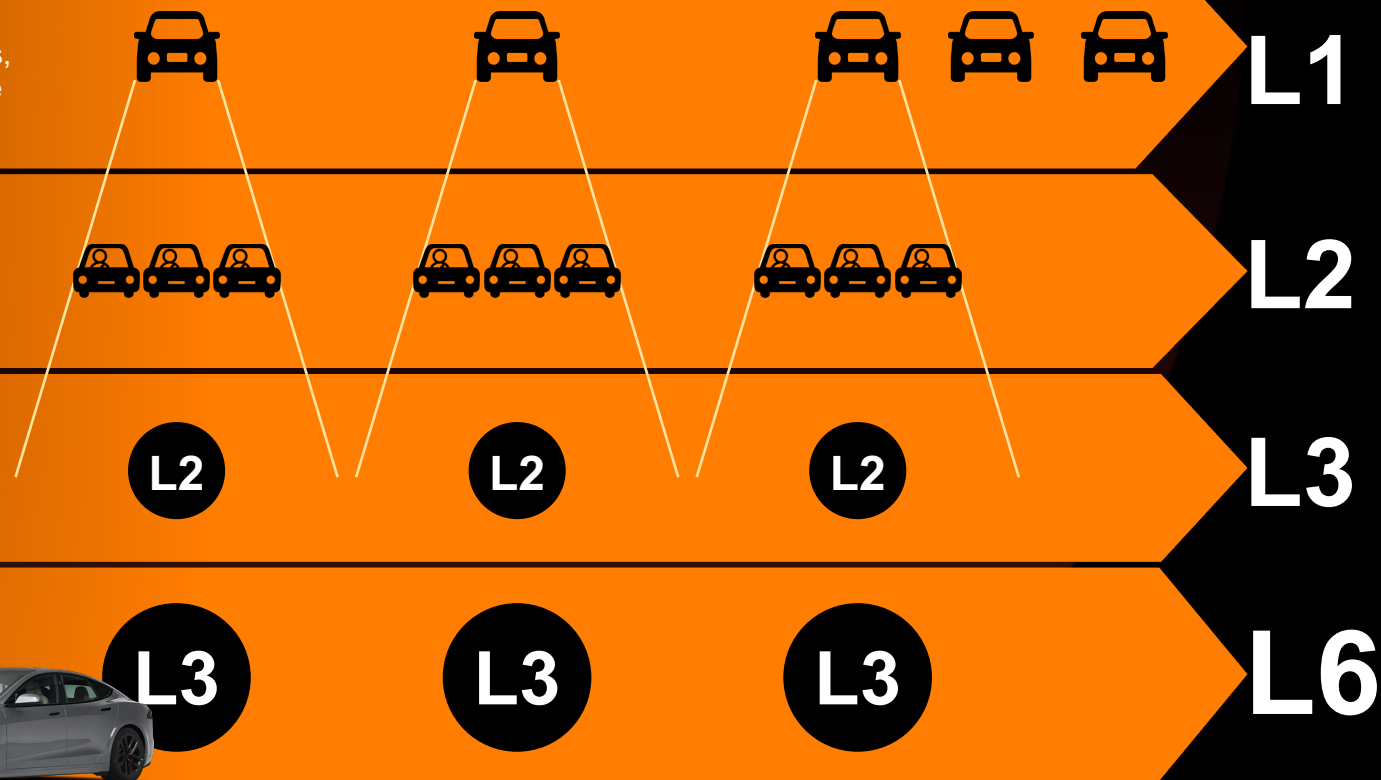
2. Dentro de 40 días de Unirte GDM: \$750

Elegibilidad para la recompensa: Alcance el estatus de Nivel 2 y ayude a 3 de sus referidos directos a inscribir 3 afiliados cada uno, dentro de los 40 días posteriores a unirse a GDM.

3. Dentro de 60 días de Unirte a GDM: \$2,500

Elegibilidad para la recompensa: Alcance el estatus de Afiliado Nivel 3 y desarrolle un Afiliado Nivel 2 en cada uno de sus tres equipos independientes, dentro de los 60 días posteriores a unirse a GDM.

Los 15 principales afiliados que alcancen el nivel L6 y desarrollen tres equipos independientes de nivel L3 recibirán, cada uno, un Tesla Model 3 Standard.



Período de la campaña: 8 de junio de 2025 – 30 de septiembre de 2025. Los miembros que se unan a GDM el 30 de septiembre de 2025 seguirán inscritos en la campaña y tendrán 60 días a partir de su fecha de inscripción para completar las tareas anteriores y ser elegibles para la recompensa. **Recompensa ①:** Se pagará diariamente una comisión del 10% por cada lote de 5 vehículos referidos directamente, con un bono adicional del 10% procesado el Día 20. Todos los pagos se finalizarán dentro de 7 días.

Requisito de Tasa de Retención: La tasa de retención a 90 días de tu equipo debe ser del 85% o superior. Puedes monitorear tu tasa de retención en tiempo real a través de la App de GDM.

2. Bonus Pool

Por cada nuevo Plan de Mutualidad, el 3.5% del Monto de la Cotización se distribuirá a los fondos de recompensas.

A 1.5%

B 1%

C 1%

Elegibilidad para la recompensa: 1. Ser al menos un afiliado Nivel L5 . 2. Tres equipos independientes (excluyendo equipos de nivel L9) deben incrementarse en 40 vehículos cada uno dentro de un mes calendario. 3. Los puntos nuevos mensuales distribuidos a usted deben ser ≥ 20,000 .	3 equipos independientes	4 equipos independientes	5 equipos independientes
	A	A+B	A+B+C

Reglas de Distribución de Puntos: Los puntos pueden distribuirse a lo largo de la cadena de relaciones por invitación, hasta llegar a la primera persona con nivel L9, momento en el cual los puntos dejarán de distribuirse.

Requisito de Rendimiento: Para garantizar la competitividad del mercado y alinearse con el crecimiento del negocio, los criterios de rendimiento para el fondo de bonificación se ajustarán y optimizarán según las circunstancias reales.

Momento del Pago de Recompensas: Las recompensas se pagan el mes siguiente a cumplir con los criterios de elegibilidad. Por ejemplo, si califica en febrero, recibirá su recompensa en marzo.

Requisito de Tasa de Retención: Para recibir recompensas, la tasa de retención a 90 días debe ser del 85% o superior, y no debe haber actividades fraudulentas durante este período. Monitoree la tasa de retención a través de la APP de GDM.

3. 2025 Regional Reward

Por cada nuevo Plan de Mutualidad, el **1%** del Monto de la Cotización en la región de recompensas se distribuirá equitativamente entre los socios regionales.

TOP100 L6

First Round Qualification:

1. Los primeros 100 afiliados en ascender a L6 (por orden de logro) pueden seleccionar su región preferida.
2. La selección de región es por orden de llegada, según la capacidad disponible (ver tabla).
3. Las recompensas se distribuirán equitativamente entre los afiliados calificados en cada región.
4. Primer período de distribución de recompensas: Hasta el 31 de diciembre de 2025.
5. Requisito de tasa de retención: La tasa de retención a 90 días del equipo debe ser del 85% o más, y no debe haber actividades fraudulentas durante este período. Se requiere un período de revisión de 7 días antes de la selección de región. Durante el proceso de distribución de recompensas, la tasa de retención se evaluará continuamente; si cae por debajo del 85%, las recompensas se suspenderán. Monitoree la tasa de retención a través de la APP de GDM.

Calificación para la Segunda Ronda:

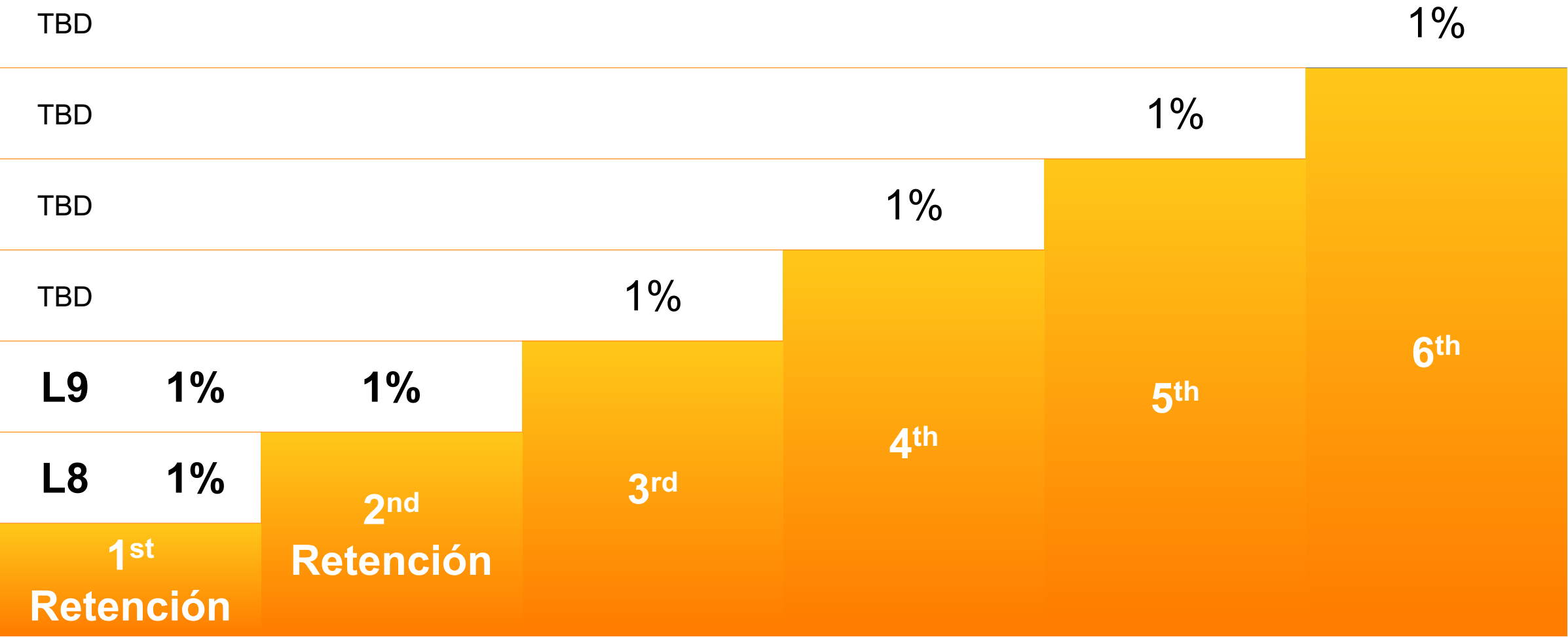
La elegibilidad para la Recompensa Regional 2026 se basa en los Puntos Nuevos acumulados entre el 1 de enero de 2025 y el 31 de diciembre de 2025 (excluyendo equipos independientes de nivel L9).

Calificación para la Tercera Ronda:

TBD

Area	Number of Partners
California	5
Texas	4
Florida	4
Ohio	3
Pennsylvania	3
Illinois	3
Michigan	3
Georgia	2
North Carolina	2
New Jersey	2
Virginia	2
Washington	2
Tennessee	2
Arizona	2
Indiana	2
Missouri	2
Wisconsin	2
Los Angeles	2
Other Areas	1

4. Mutuality Plan Retention Rewards



Exclusión de Recompensas de Renovación: Los Afiliados L8 no son elegibles para recibir recompensas de renovación generadas por otros Afiliados L8 dentro de su equipo. Asimismo, los Afiliados L9 no obtienen recompensas de renovación por renovaciones generadas por otros miembros L9 de su equipo.

Recompensas Futuras por Retención: Las recompensas por la tercera a sexta retención se anunciarán en una fecha posterior.

Requisito de Tasa de Retención: La tasa de retención a 90 días debe ser del 85% o superior, y no debe haber actividades fraudulentas durante este período. El incumplimiento de estos criterios resultará en la suspensión de las recompensas. Monitoree la tasa de retención a través de la APP de GDM.

You can build a L9 team with the 5533 strategy

Nivel	Requisito de Referidos de Vehículos dentro del equipo independiente	Requisito de Referidos Directos de Vehículos	Cada referidor debe conseguir 5 referidos directos de vehículos	Cada referidor se enfoca en ayudar a sus 3 reclutas directos a replicar el proceso	Vehículos Referidos en Total
L1	5	5	5	1	5
L2	15	6	5	3	15
L3	40	7	5	9	45
L4	100	8	5	27	135
L5	250	9	5	81	405
L6	600	10	5	243	1,215
L7	1,500	11	5	729	3,645
L8	4,000	12	5	2,187	10,935
L9	10,000	12	5	6,561	32,805

Descargo de responsabilidad: Las cifras son una estimación basada en nuestros modelos internos. Los resultados reales pueden variar según otros factores. No garantiza números específicos de referidos ni ganancias asociadas.

3 Herramientas Clave para el Éxito en Referidos

Desglose de la Hoja de Cotización del Plan de Mutualidad

Mutuality Plan Quote

Expected Plan Period 06/02/2025 - 12/01/2025

GDM Service Details

Foundational Services	Collision Damage caused by impact with another vehicle or object. Comprehensive Damage caused by events other than collision (e.g., theft, fire, hail, flood, vandalism).
Optional Services	Transportation Assistance Allowance for car rental or transportation service during repair downtime. Glass out-of-pocket waiver No out-of-pocket payment needed for glass-only repairs.

Quote Details

An independent Mutuality Plan will be created for each vehicle

Vehicle 1

2018 VOLKSWAGEN Passat

VIN

1VWAA735JC00241

Selected Options

Item	Description	Price
Collision	CDP \$1000	
	CDP \$500	
Comprehensive	CDP (One of the 3 options costs are the most expensive for which the given vehicle is responsible)	\$197.77
Transportation Assistance	Limits: \$40/day, max \$1,200	\$12.64
Subtotal		\$210.41

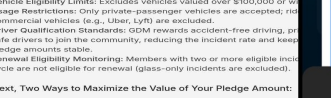
Cost Breakdown | Save money if no accidents occur

Quote Amount		\$210.41
20% Due Today	(20% Net for 6 months)	\$42.08
	2018 VOLKSWAGEN Passat	\$42.09
80% for Weekly Sharing		
(Maximum Weekly Contribution for 6 months)		
2018 VOLKSWAGEN		

About GDM

GDM is not an insurance company. We are a technology platform of solutions for collision & comprehensive auto damage. Our community sharing model helps good drivers save money. Clear vehicle eligibility & a strong emphasis on safe driving allow us to keep costs low. Founded in 2014, GDM is backed by leading investors, including Ribbit Capital and Hedosophia.

GDM can save money and is trustworthy

- 
- The screenshot displays the GDM Platform dashboard with a top navigation bar and a main content area. The top bar includes a 'Qualification Date' dropdown set to '01/01/2024' and a 'Logout' button. The main content area is divided into several sections:
- ▼ It Starts With Four Smart Cost-Control Measures:**
 - 1. Vehicle Eligibility Limits:** Excludes vehicles valued over \$100,000 and/or with usage restrictions. Only private-passenger vehicles are accepted; rideshare and commercial vehicles are ineligible.
 - 2. Driver Qualification Standards:** GDM rewards accident-free driving, insures safe drivers to join the community, reducing the incident rate and keeps pledges amounts stable.
 - 3. Renewal Eligibility Monitoring:** Members with two or more eligible incidents (next, two ways to maximize the value of your pledge amount) are not eligible for renewal (glass-again incidents are excluded).
 - ▼ Next, Two Ways to Maximize the Value of Your Pledge Amount:**
 - 1. Transparent & Fair Repair Pricing:** Enjoy clear, competitive rates for the GDM network of over 5,000 repair shops. The GDM platform provides a transparent, fair, and consistent repair price.
 - 2. Smart Payment Structure:** Play just 20% of your quote upfront; the remainder in your account to help members when mutual-accidents are resolved.
 - ▼ Top It Off With Two Core Principles of GDM™—Transparency & Member Empowerment:**
 - 1. Instantly Track GDM Platform Health:** View real-time funds status on the Dashboard in the GDM app. A "healthy" status means funds are being used as expected, keeping your sharing amount low and ensuring funds for future incidents.
 - 2. Weekly Eligible Event Announcements (Every Monday):** Access full breakdowns of incidents and repair costs.
- On the right side of the dashboard, there is a 'Report' button and a 'Save Incidents' button. Below the 'Save Incidents' button, there is a 'Filter' button and a 'Close' button.

Comparte tu ejemplo personal



Mutuality Plan ID: 509987541819222287
Plan Holder: ABO070801 WANG
Vehicle Info: 2022 SUBARU Forester

Sharing Details

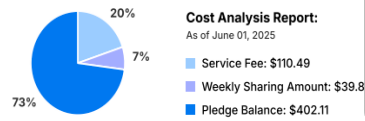
Mutuality Plan Quote: \$552.41

Service Fee (per 6 months): \$110.49

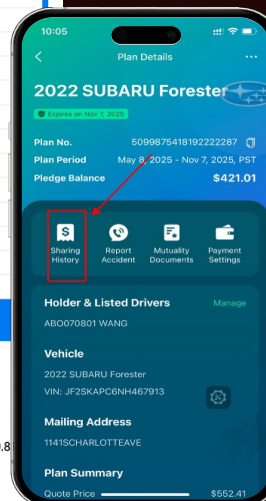
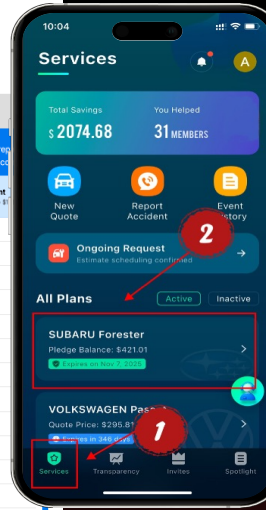
Pledge Amount: \$441.92

A way to support others' health within the GDM community

Effective Date 05/06/2025	Every Monday	Weekly Sharing Amount Transaction Fee Included	Weekly Saving Amount Traditional: \$441.92 / 20weeks = \$22.09
	05/06/2025	\$1.25	\$16.42
	05/09/2025	\$2.20	\$15.47
	05/09/2025	\$1.27	\$16.40
	05/09/2025	\$0.83	\$16.84
	05/11/2025	\$1.66	\$16.01
	05/12/2025	\$1.75	\$15.92
	05/12/2025	\$7.80	\$9.87
	05/13/2025	\$1.53	\$16.14
	05/13/2025	\$1.26	\$16.41
	05/14/2025	\$2.30	\$15.57
	05/14/2025	\$2.24	\$15.43
	05/23/2025	\$1.08	\$16.59
	05/26/2025	\$0.86	\$16.81
	05/27/2025	\$17.74	-\$0.07
	05/27/2025	\$0.00	\$17.67
	05/28/2025	\$0.83	\$16.84
	05/29/2025	\$0.00	\$17.67
	05/29/2025	\$0.83	\$16.84
	05/29/2025	\$0.00	\$17.67
	06/05/2025		
	06/12/2025		
	06/19/2025		
	06/26/2025		
	07/03/2025		
Expiration Date Testcases		\$46.06	



Stay Accident-Free, Save Big!



Usa las historias reales destacadas

Safe Drivers Get Real Savings with GDM at the End of Their Mutuality Plan

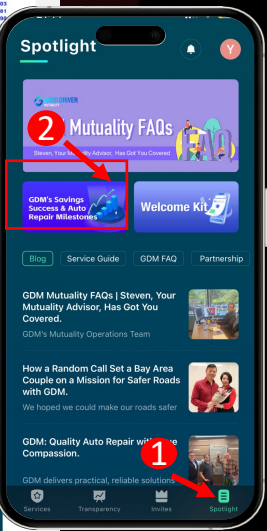
\$157,423.23

Collectively Saved By all These Members

Member ID	Amount	Member ID	Amount	Member ID	Amount	Member ID	Amount
12231-2682	\$164.18	12232-2682	\$164.18	12233-2682	\$164.18	12234-2682	\$164.18
12235-2682	\$164.18	12236-2682	\$164.18	12237-2682	\$164.18	12238-2682	\$164.18
12239-2682	\$164.18	12240-2682	\$164.18	12241-2682	\$164.18	12242-2682	\$164.18
12243-2682	\$164.18	12244-2682	\$164.18	12245-2682	\$164.18	12246-2682	\$164.18
12247-2682	\$164.18	12248-2682	\$164.18	12249-2682	\$164.18	12250-2682	\$164.18
12251-2682	\$164.18	12252-2682	\$164.18	12253-2682	\$164.18	12254-2682	\$164.18
12255-2682	\$164.18	12256-2682	\$164.18	12257-2682	\$164.18	12258-2682	\$164.18
12259-2682	\$164.18	12260-2682	\$164.18	12261-2682	\$164.18	12262-2682	\$164.18
12263-2682	\$164.18	12264-2682	\$164.18	12265-2682	\$164.18	12266-2682	\$164.18
12267-2682	\$164.18	12268-2682	\$164.18	12269-2682	\$164.18	12270-2682	\$164.18
12271-2682	\$164.18	12272-2682	\$164.18	12273-2682	\$164.18	12274-2682	\$164.18
12275-2682	\$164.18	12276-2682	\$164.18	12277-2682	\$164.18	12278-2682	\$164.18
12279-2682	\$164.18	12280-2682	\$164.18	12281-2682	\$164.18	12282-2682	\$164.18
12283-2682	\$164.18	12284-2682	\$164.18	12285-2682	\$164.18	12286-2682	\$164.18
12287-2682	\$164.18	12288-2682	\$164.18	12289-2682	\$164.18	12290-2682	\$164.18
12291-2682	\$164.18	12292-2682	\$164.18	12293-2682	\$164.18	12294-2682	\$164.18
12295-2682	\$164.18	12296-2682	\$164.18	12297-2682	\$164.18	12298-2682	\$164.18
12299-2682	\$164.18	12300-2682	\$164.18	12301-2682	\$164.18	12302-2682	\$164.18
12303-2682	\$164.18	12304-2682	\$164.18	12305-2682	\$164.18	12306-2682	\$164.18
12307-2682	\$164.18	12308-2682	\$164.18	12309-2682	\$164.18	12310-2682	\$164.18
12311-2682	\$164.18	12312-2682	\$164.18	12313-2682	\$164.18	12314-2682	\$164.18
12315-2682	\$164.18	12316-2682	\$164.18	12317-2682	\$164.18	12318-2682	\$164.18
12319-2682	\$164.18	12320-2682	\$164.18	12321-2682	\$164.18	12322-2682	\$164.18
12323-2682	\$164.18	12324-2682	\$164.18	12325-2682	\$164.18	12326-2682	\$164.18
12327-2682	\$164.18	12328-2682	\$164.18	12329-2682	\$164.18	12330-2682	\$164.18
12331-2682	\$164.18	12332-2682	\$164.18	12333-2682	\$164.18	12334-2682	\$164.18
12335-2682	\$164.18	12336-2682	\$164.18	12337-2682	\$164.18	12338-2682	\$164.18
12339-2682	\$164.18	12340-2682	\$164.18	12341-2682	\$164.18	12342-2682	\$164.18
12343-2682	\$164.18	12344-2682	\$164.18	12345-2682	\$164.18	12346-2682	\$164.18
12347-2682	\$164.18	12348-2682	\$164.18	12349-2682	\$164.18	12350-2682	\$164.18
12351-2682	\$164.18	12352-2682	\$164.18	12353-2682	\$164.18	12354-2682	\$164.18
12355-2682	\$164.18	12356-2682	\$164.18	12357-2682	\$164.18	12358-2682	\$164.18
12359-2682	\$164.18	12360-2682	\$164.18	12361-2682	\$164.18	12362-2682	\$164.18
12363-2682	\$164.18	12364-2682	\$164.18	12365-2682	\$164.18	12366-2682	\$164.18
12367-2682	\$164.18	12368-2682	\$164.18	12369-2682	\$164.18	12370-2682	\$164.18
12371-2682	\$164.18	12372-2682	\$164.18	12373-2682	\$164.18	12374-2682	\$164.18
12375-2682	\$164.18	12376-2682	\$164.18	12377-2682	\$164.18	12378-2682	\$1

GDM Committed to Quality Repairs for Members After Accidents

Examples of Great Repair Work and Happy Customer



Get Started with Service Fee: \$42.09